



# Apresentação de Resultados

2T20



Durante esta, podem ser feitas declarações a respeito de expectativas da Administração sobre eventos ou resultados futuros. Essas declarações, se realizadas, se basearão nas melhores crenças e suposições de nossa Administração, com base em nossa experiência e informações disponíveis na data das referidas declarações.

Nossa Administração não pode garantir sua exatidão, visto elas incluírem riscos e incertezas diversos, relativos à economia brasileira, mercado de capitais, legislação e diversos outros, sujeitos à alterações sem aviso prévio.

Para maiores detalhes sobre fatores de risco relacionados às operações da Companhia, pedimos que consultem nossos relatórios arquivados na Comissão de Valores Mobiliários (CVM).



1

Priner – Serviços Onshore e Offshore



# 1 Serviços – Onshore



## Acesso (serviços e locação)

- Projetos customizados
- Sistemas de encaixes (aço e alumínio)
- Andaimes suspensos e plataforma Prinerdeck
- Sistema de redes tensionadas
- Acesso por cordas



## Pintura Industrial (serviços e locação)

- Preparação de superfície mecânica, jato e hidro jato UHP
- Autoblast, máquinas de jato seco autopropelida
- Cabines de jato e cabines temporárias
- Fireproof



## Isolamento Térmico (serviços e vendas)

- Projetos customizados, fabricação e montagem de isolamentos térmicos e acústicos
- Sistemas fixo (convencional) e removível
- Sistema corta fogo e proteção passiva (PFP)

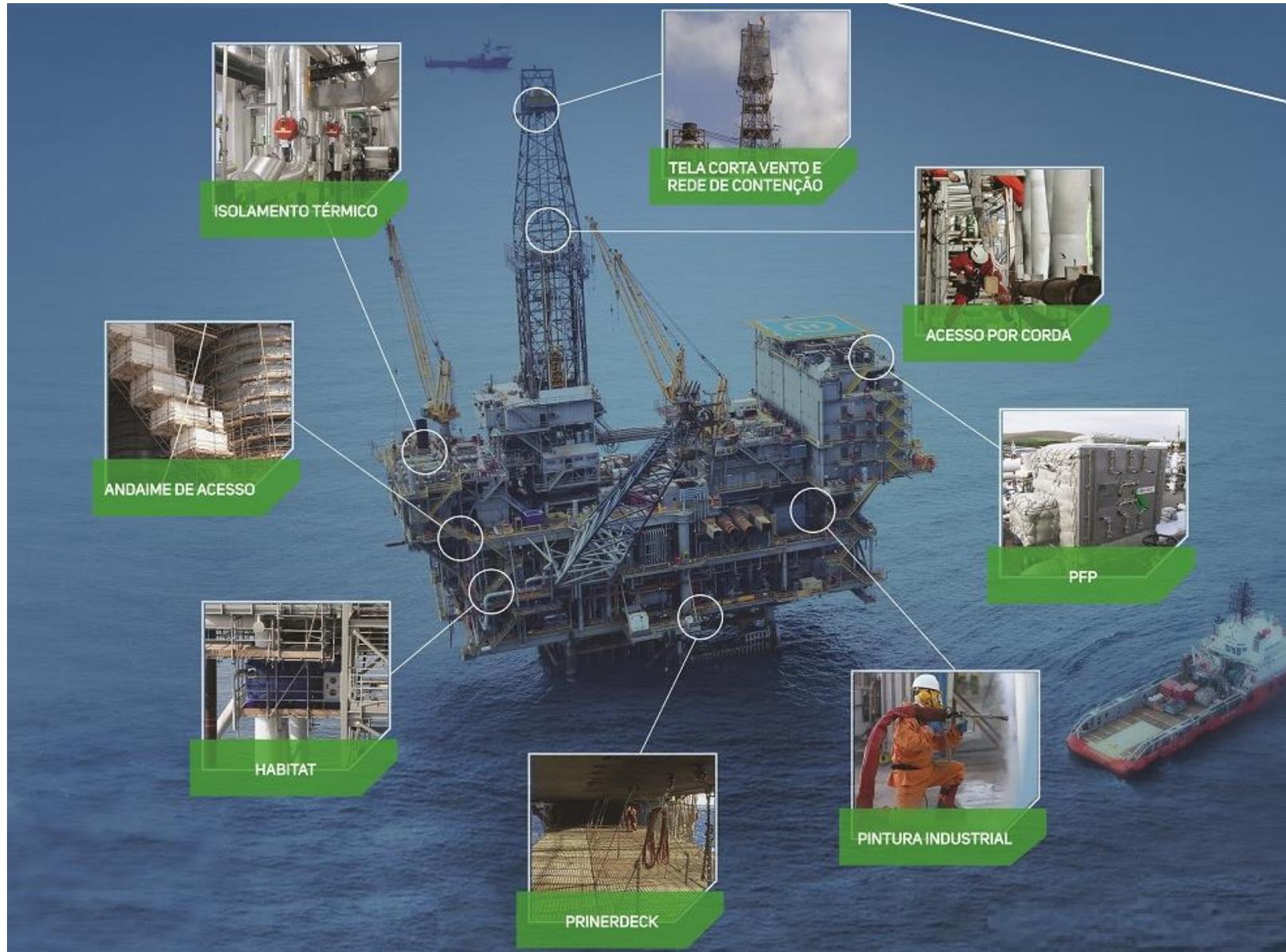


## Outros (serviços e locação)

- Projetos customizados
- Habitáculos pressurizados
- Montagem de refratários

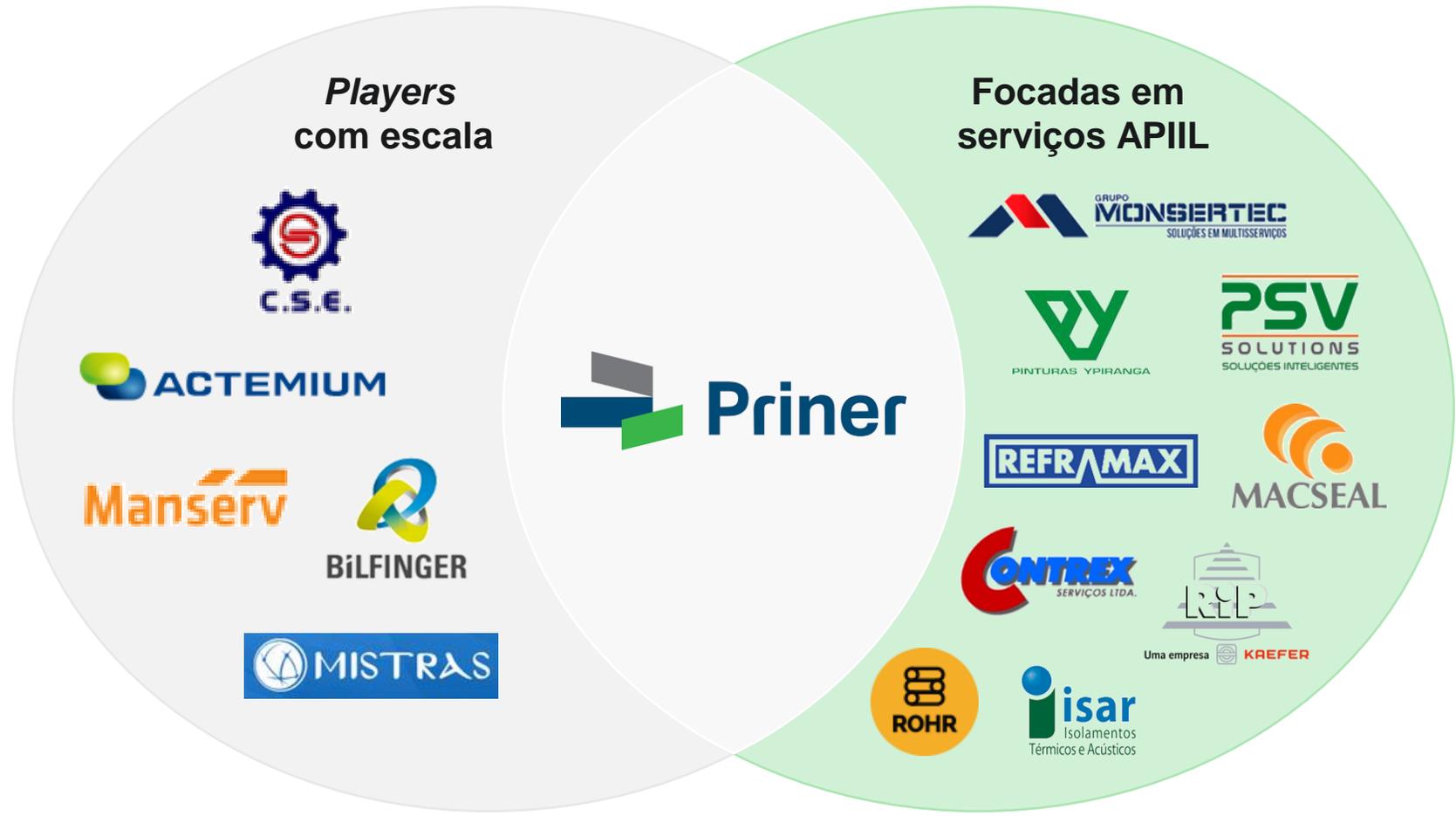


# 1 Serviços – Offshore



1

Em um setor fragmentado, a Priner se mostra uma consolidadora natural do mercado APIIL (Acesso, Pintura, Isolamento, Inspeção e Limpeza Técnica)



A Priner surge como um dos players que entrega o portfolio completo de serviços industriais e possui escala para entregar soluções para vários clientes simultaneamente

# 1 Priner: uma das líderes em serviços industriais especializados



1

Líder em serviços de engenharia industrial no Brasil com amplo escopo de serviços e qualidade comprovada por meio de prêmios por excelência em performance



2

Prestadora de serviços para setores competitivos globalmente e com altas perspectivas de crescimento: Óleo & Gás, Petroquímico, Papel e Celulose, GLP, Mineração entre outros



3

Relação de longo prazo com clientes líderes setoriais no Brasil. Parcerias estratégicas com players internacionais para desenvolvimento de tecnologia

4

Sólido histórico de crescimento (orgânico e M&As) e geração de caixa construído em período de retração do PIB Industrial brasileiro

5

Equipe experiente, junta desde 2013, com diversas avenidas de crescimento mapeadas. Governança de companhia aberta desde 2017. Ticker: PRNR3

6

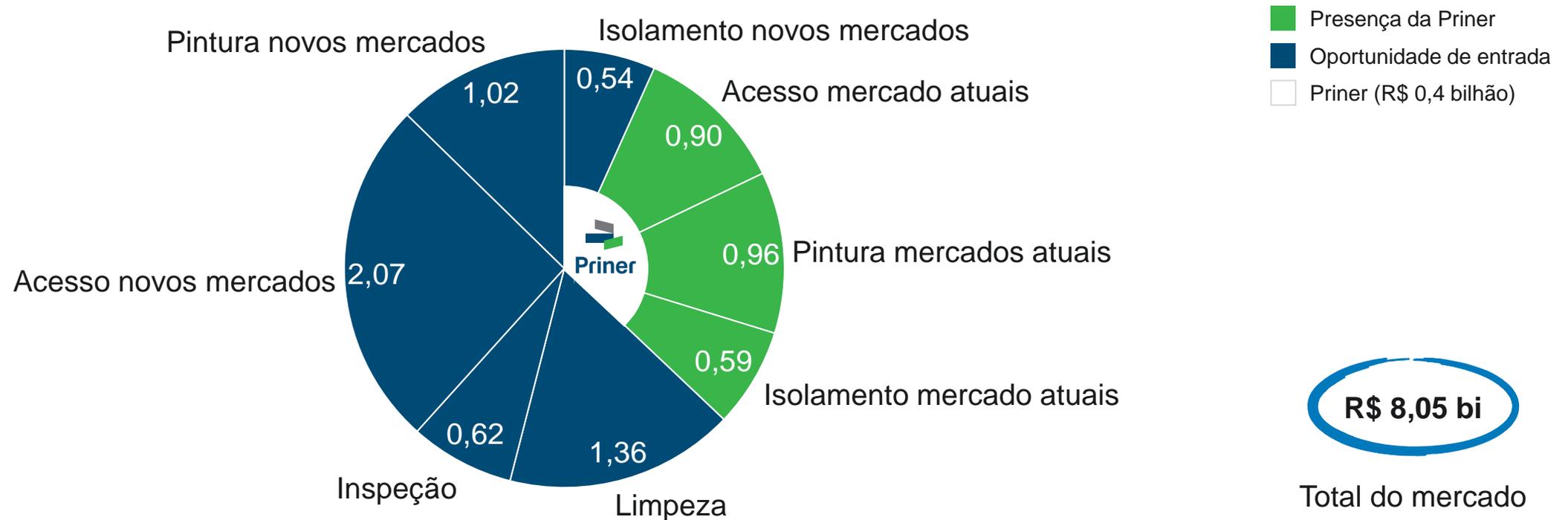
Robustez financeira, com caixa líquido positivo, fato que representa vantagem competitiva relevante no cenário atual, comparativamente aos competidores



# 1 A Priner tem relevante presença em seu segmento de atuação e planeja crescer entrando em novos mercados e serviços

No Brasil, o mercado de serviços industriais especializados tem faturamento total de ~R\$ 8 bilhões/ano e a Priner tem aproximadamente ~4,5% desse mercado

**As oportunidades de crescimento são muitas, desde entrada em novos mercados até o oferecimento de novos serviços**  
Mercado de serviços industriais, por serviço e setor – faturamento em R\$ bilhões/ano)





# CORONAVÍRUS (COVID-19)

## Ações:

### Março

- ✓ Criação de grupo para monitoramento e tomada de decisões relativas ao evento CORONAVÍRUS (COVID-19);
- ✓ Adoção imediata da modalidade *home office*, na máxima extensão possível, especialmente para colaboradores incluídos em grupo de risco;
- ✓ Implementação imediata de férias para alguns colaboradores, principalmente mão de obra direta, de acordo com avaliação do grupo de monitoramento;
- ✓ Elaboração de orientações sanitárias para nossos colaboradores;
- ✓ Suspensão imediata de investimentos e viagens, exceto essenciais e mediante prévia avaliação da Administração; e
- ✓ Negociações com fornecedores, visando redução de preços de serviços e materiais.

### Abril – até momento

- ✓ Redução do quadro de colaboradores em praticamente todos os setores;
- ✓ Redução de jornada de trabalho e salários (MP 936), redução das contribuições ao sistema “S” (MP 932);
- ✓ Postergação dos recolhimentos de PIS/COFINS/INSS/FGTS (Portaria 139);
- ✓ Reestruturação do organograma da Companhia, visando readequá-lo ao novo cenário;
- ✓ Revisão Orçamento 2020;
- ✓ Projetos visando simplificação e automação de atividades de back-office; e
- ✓ Redução da área útil de alguns imóveis locados.

### Diferenciais competitivos para enfrentamento da crise:

- ✓ Em função de recente IPO (*Initial Public Offering*) e emissão de debêntures, Companhia possui caixa líquido e perfil de dívida alongado;
- ✓ *Management* e time de colaboradores experientes em gestão e enfrentamento de crises;
- ✓ Recente incremento da representatividade de receitas de locação no *mix* de receitas da Companhia; e
- ✓ Comprovada resiliência em crises anteriores.



2

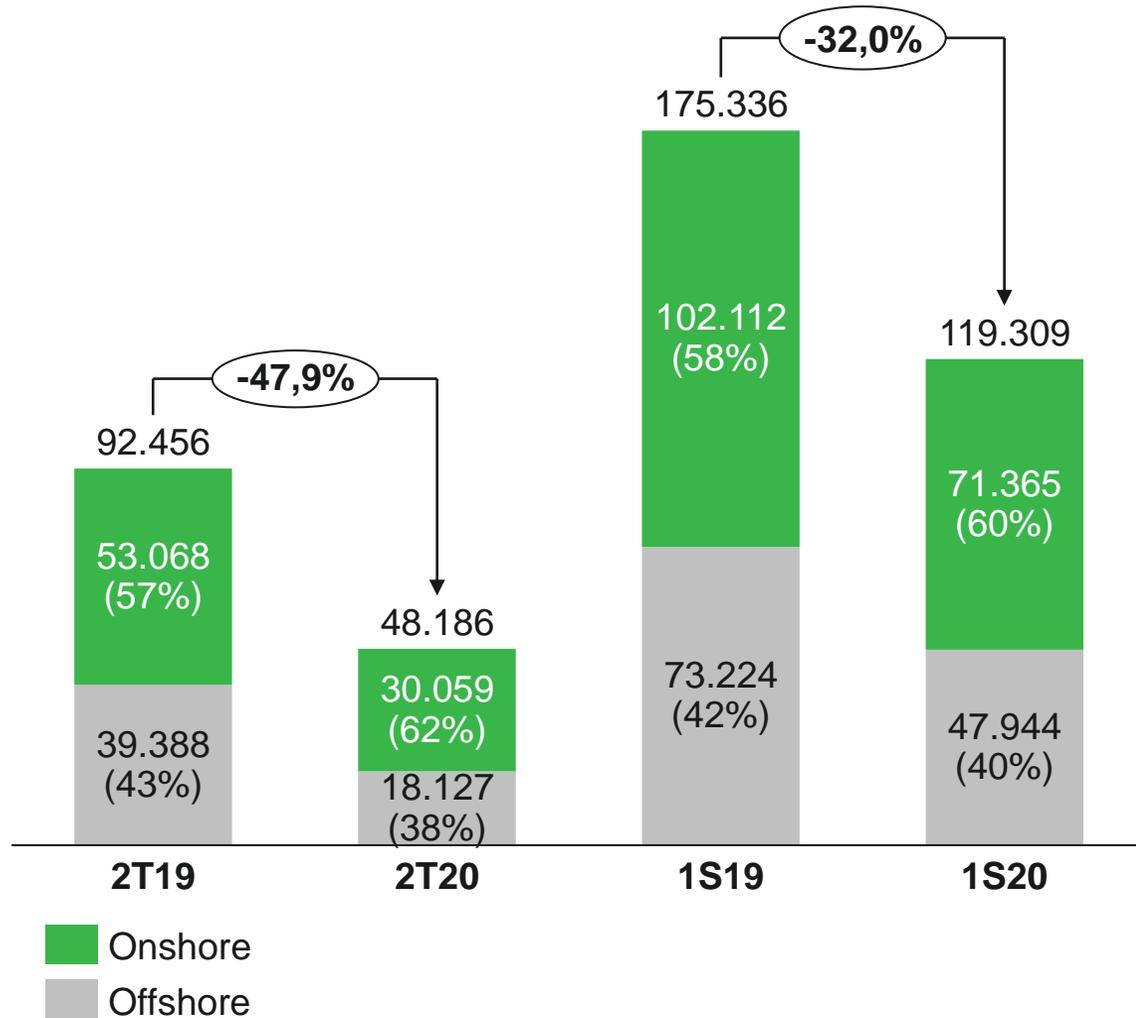
## Demonstrações Financeiras

## 2 Destaques Financeiros 2T20

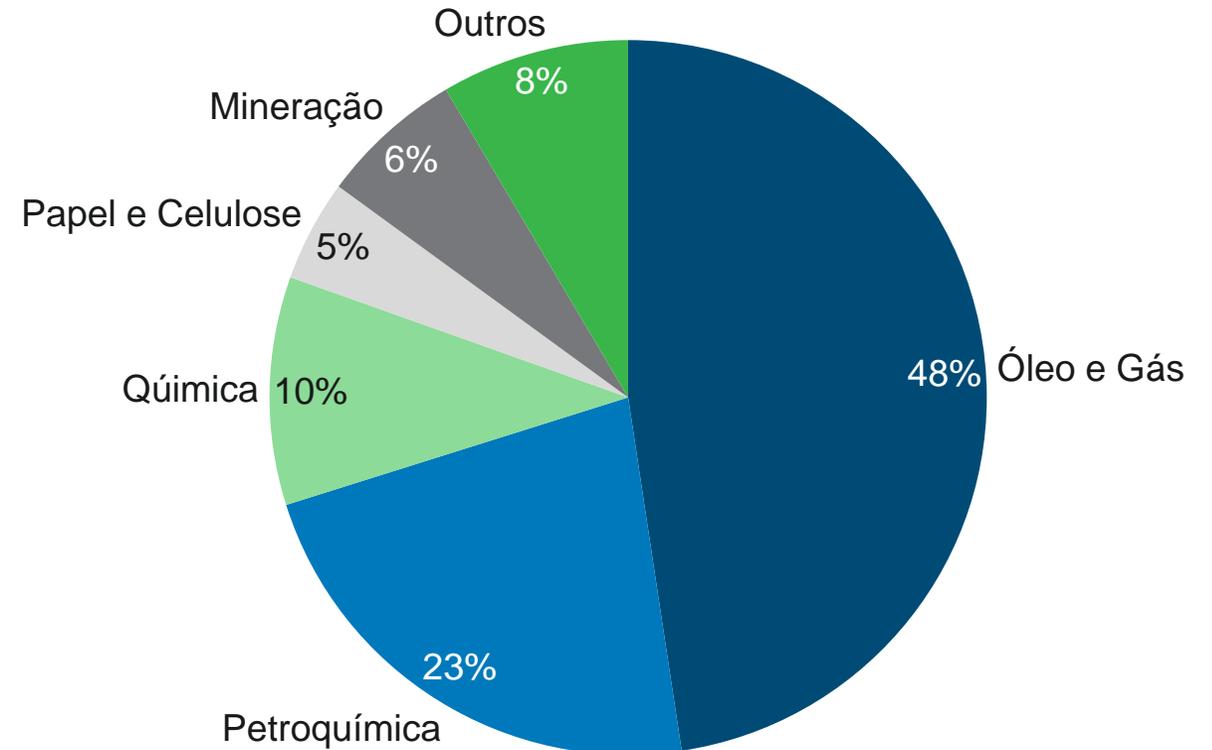
- Receita Líquida Consolidada no 2T20 foi de R\$ 48,2 milhões, redução de 47,9% em relação ao 2T19 (R\$ 92,5 milhões). No acumulado do ano a RL atingiu R\$ 119,4 milhões, 32% inferior ao mesmo período do ano anterior. A principal causa desta redução foi pandemia mundial Coronavírus (Covid-19). Maio foi o mês com a menor receita no trimestre.
- EBITDA de R\$ 9,8 milhões negativos no 2T20. No acumulado de ano, o EBITDA foi de R\$ 6 milhões, redução de 51,8% quando comparado com 1S19. Esses resultados foram impactados pela redução no ritmo de execução de diversos contratos e pelos gastos relativos ao downsizing realizado pela Companhia (R\$ 10,1 milhões):

<i>Priner (Serviços + Locação)</i>	<i>R\$ - 7,1 milhões</i>
<i>Smartcoat (100%)</i>	<i>R\$ - 3,1 milhão</i>
<i>R&amp;R Isola Fácil (100%)</i>	<i>R\$ +0,5 milhão</i>
- Prejuízo Líquido de R\$ 18,2 milhões, resultado dos efeitos da pandemia. No acumulado do ano registrou Prejuízo Líquido de R\$ 14,9 milhões.
- Posição Financeira Líquida positiva ao final do 2T20 de R\$ 76,0 milhões, um incremento de 6,0% em relação ao 1T20, que foi de R\$ 71,7 milhões. Nossas disponibilidades encerraram o 2T20 em R\$ 149,1 milhões.

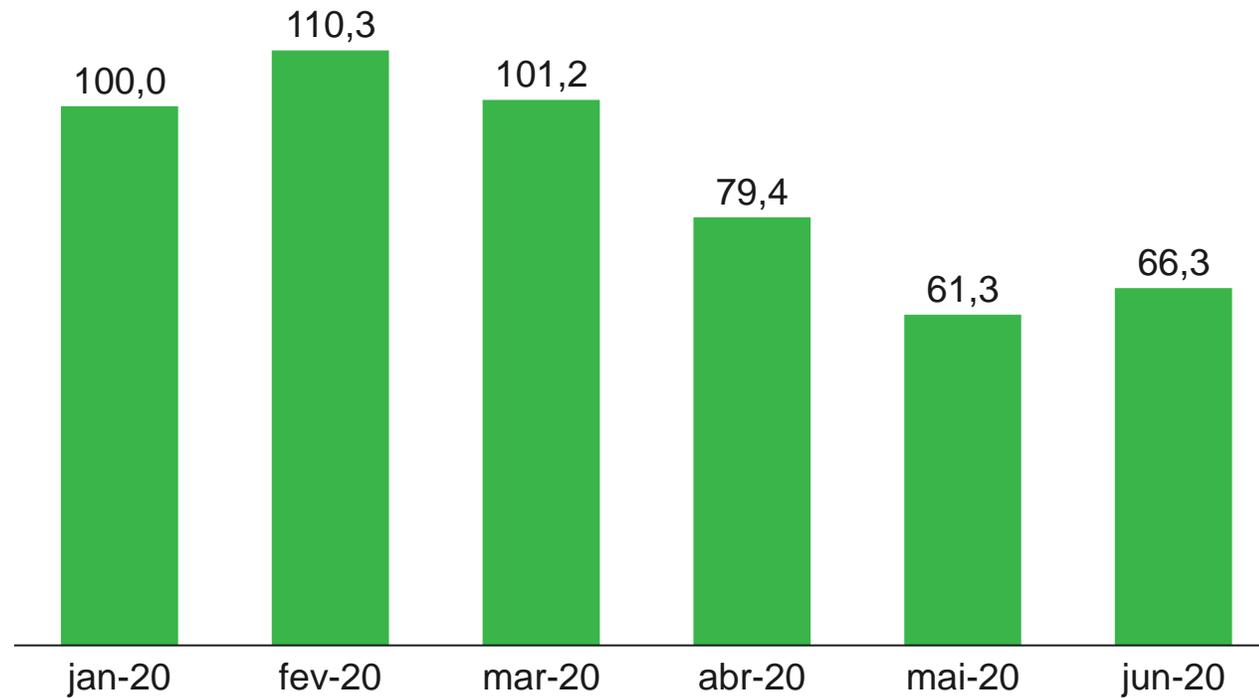
## 2 Receita Líquida (R\$ Mil)



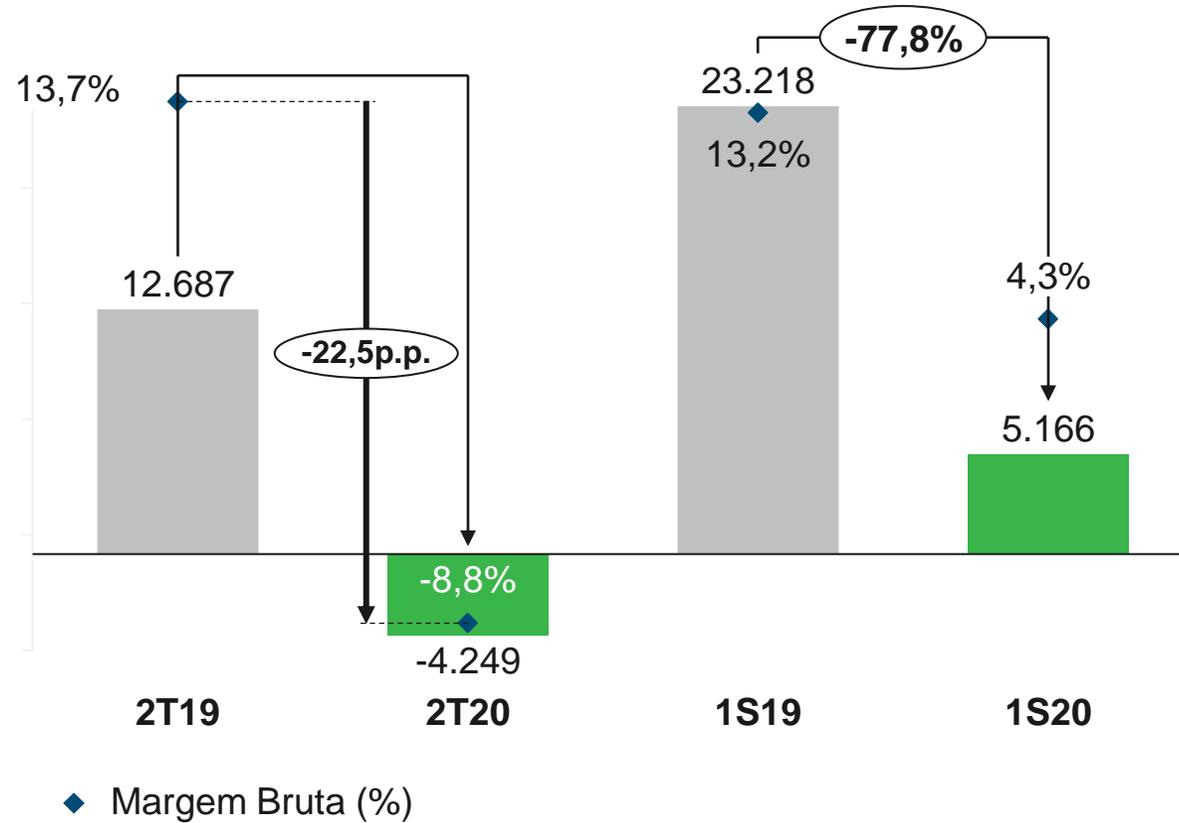
## BREAKDOWN POR INDÚSTRIA (2T20)



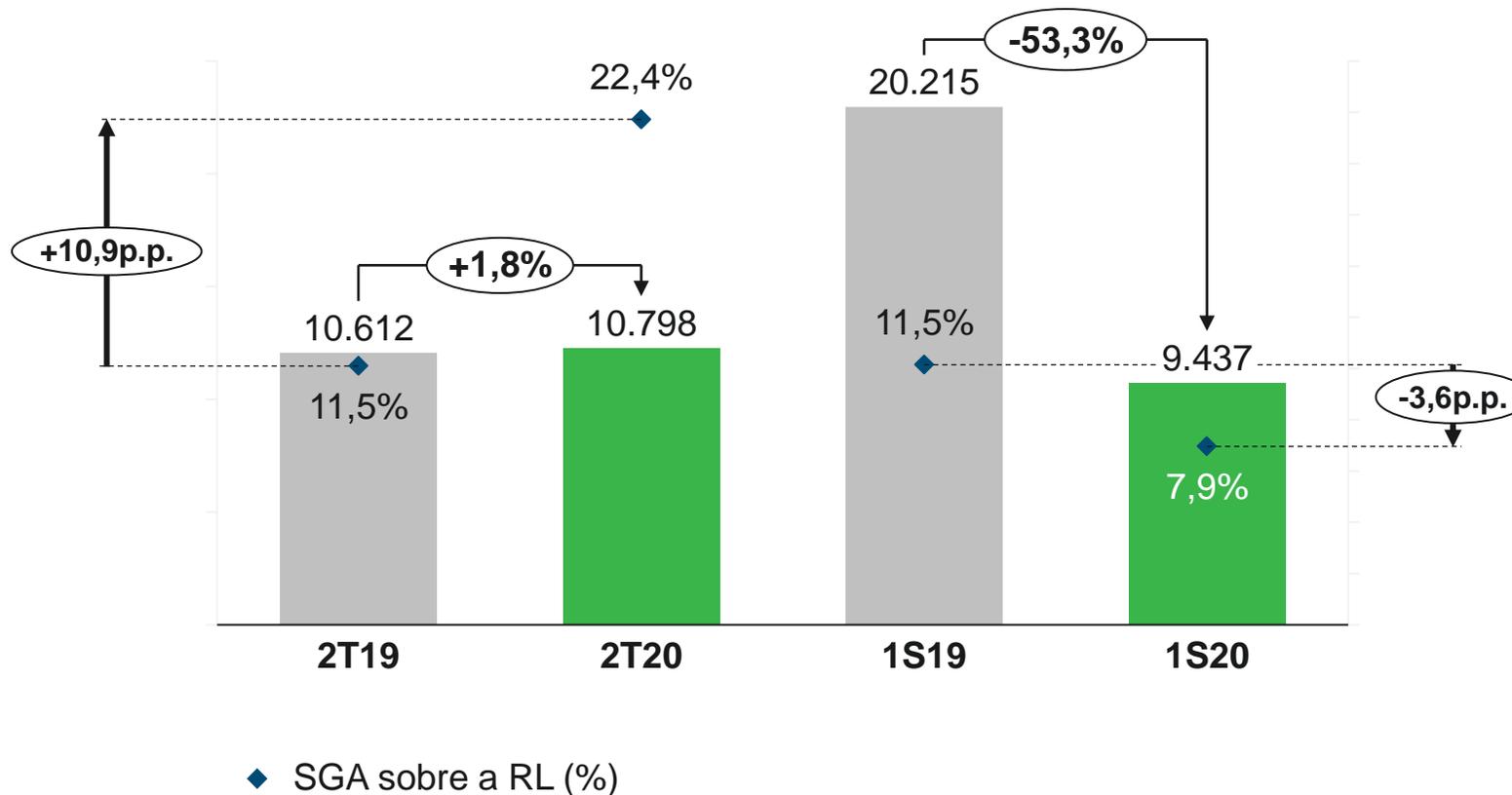
## 2 Receita Líquida (Jan/20 = Base 100)



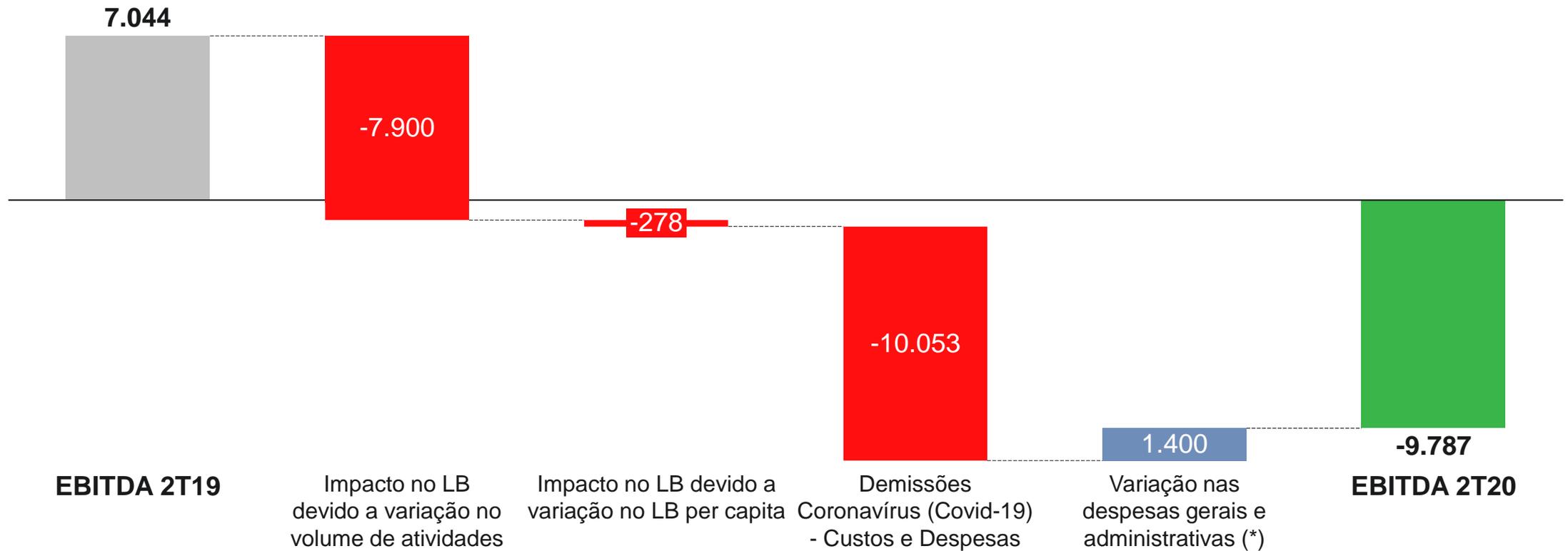
## 2 Lucro Bruto (R\$ Mil) e Margem Bruta (%)



## 2 Despesas Operacionais, Gerais e Administrativas, líquidas de EP e ajuste a valor justo da opção de compra da investida R&R (R\$ Mil e % da RL)

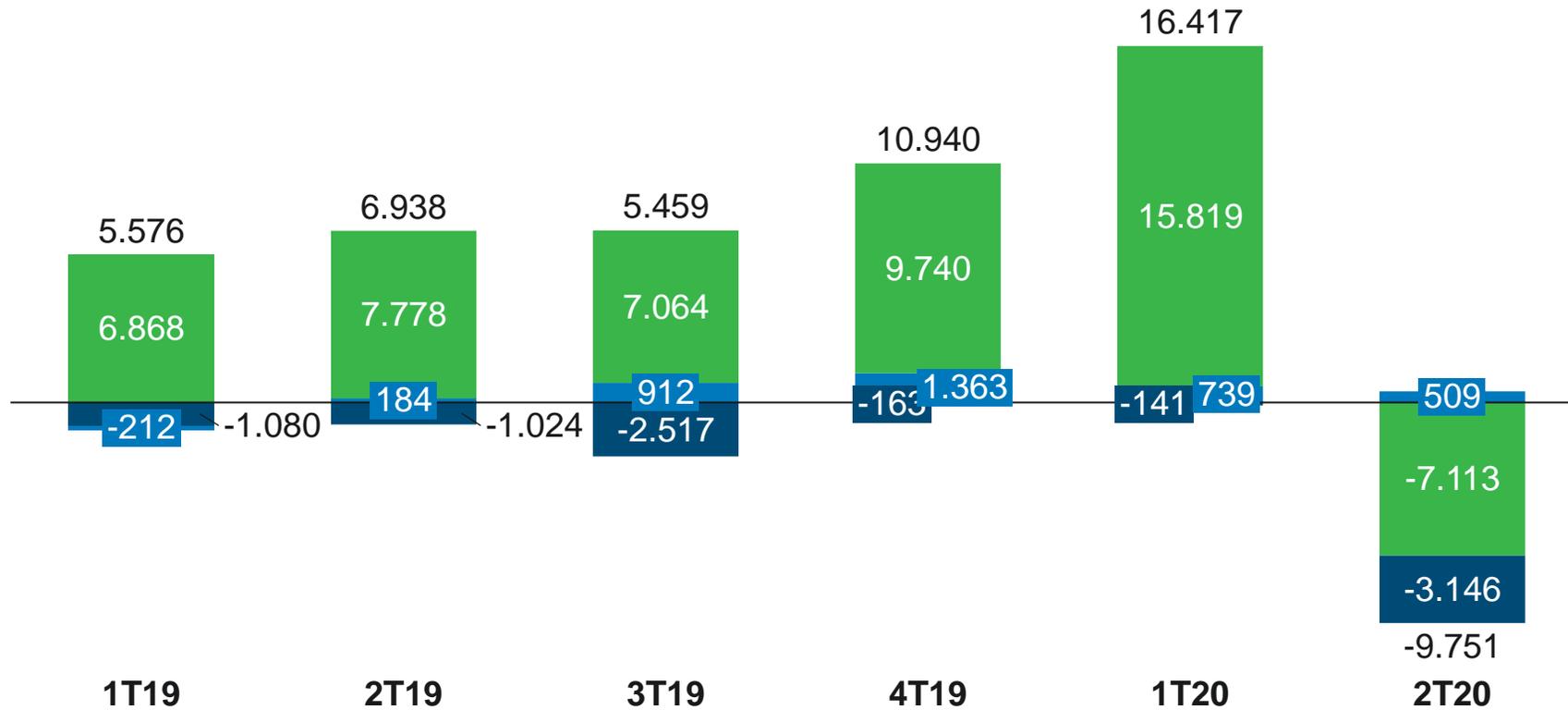


## 2 EBITDA (R\$ Mil)



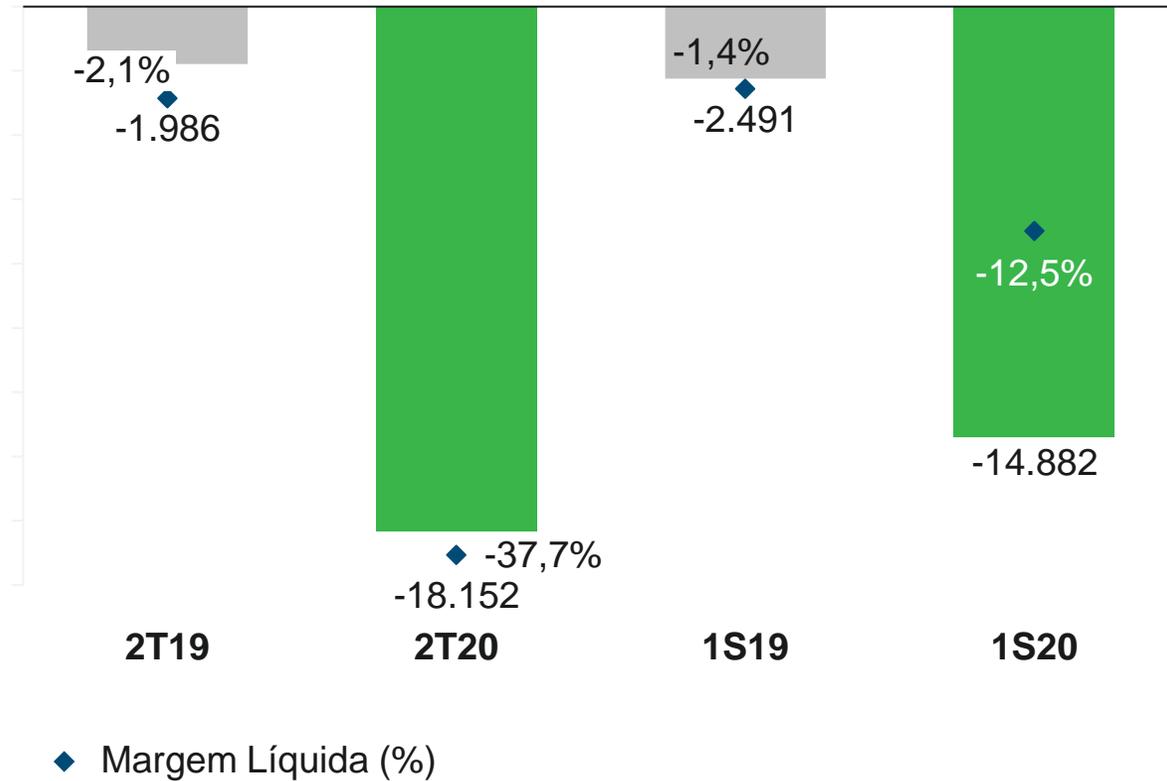
(\*) Incluindo Equivalência Patrimonial

## 2 EBITDA Proforma – 100% (R\$ Mil)



■ Priner (Serviços + Locação) 
 ■ Smartcoat (100%) 
 ■ R&R (100%)

## 2 Lucro Líquido (R\$ Mil e % da RL)

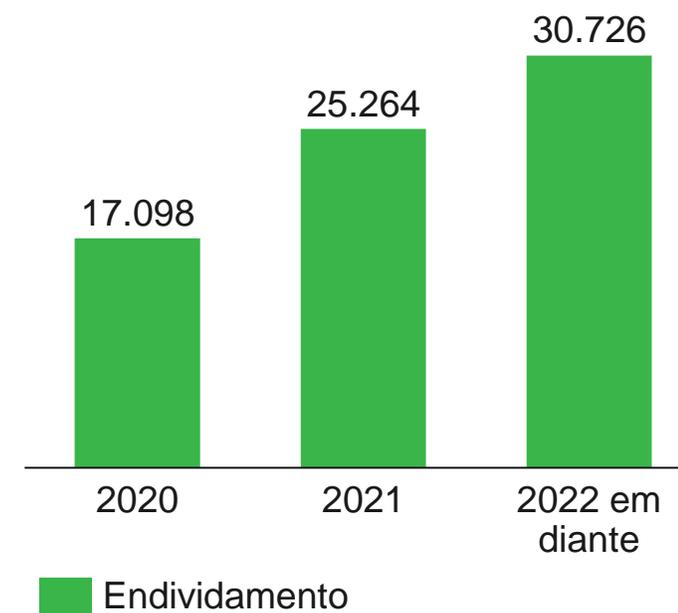


## 2 Disponibilidade de Caixa e Dívida (R\$ Mil)

Indicadores Financeiros	2T20	2T19
Disponibilidades	149.107	27.016
Empréstimos	(4.556)	(17.107)
Debêntures	(64.637)	(65.498)
Empréstimos de Mútuos	0	(9.183)
Dívidas Referentes a Aquisições (Sellers Loan)	(3.894)	(8.421)
Dívida Bruta (R\$mil)	(73.087)	(100.209)
Posição Financeira Líquida (R\$mil)	76.020	(73.193)
Dívida Líquida / EBITDA LTM (1)	n/a	2,6

(1) EBITDA contábil;

### CRONOGRAMA DE AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA





**PRNR**

---

**B3 LISTED NM**

**3**

Considerações Finais

# Obrigado!

## Relações com Investidores

Tel (21) 3544-3104

[ri@priner.com.br](mailto:ri@priner.com.br)



**PRNR**  
B3 LISTED NM

